

# Fra Dagsverket til full jobb



Tre Jokere klare til å gå videre, f.v. Bjørnar Haugan, Tom Henriksen og Jon Alstadvold.

FROSTA:  
**Mandag 20. mars skrev Tom Henriksen under arbeidskontrakt med Joker Engros om 100 % stilling som selger.**  
**- Det er ikke mulig å være gladere enn det jeg er i dag, sier han.**

I september 2015 startet Dagsverket Frosta, et tilbud i regi av Leva-Fro som skulle gi mennesker som hadde slitt med rus, en mulighet til å skaffe seg faste rammer i hverdagen, et mål om å komme seg opp om morgenen, noe å gå til, forpliktelser.

Tanken var at prosjektet skulle vare i tre år, men på grunn av endringer i fordeling av midler i fylket, ble det stopp etter det første året, for Frosta kommune hadde ikke midler til å videreføre det.

I starten jobbet de fire som deltok i prosjektet mest for kommunen, men etter hvert begynte andre å få øynene opp for muligheten til å bruke dem som arbeidskraft.

- Jeg hyret dem inn til å male for meg på Strømbo, forteller Jon Alstadvold når Frostingen treffer tre karer i Småland før de setter seg i hver sin bil. Det begynte med at Mona (Henriksen, gift med Tom) sa at hun kunne tenkt seg en jobb. Jeg

dro hjem, grunnet på det til neste dag, og tok kontakt med Mona. Hun skulle få prøve seg allerede neste dag, men fikk bare én sjanse. Hun tok den, og resultatet ble veldig bra. Hun vasker og holder orden på Frostasenteret, og alle parter er fornøyde.

## Arbeidspraksis

Så ble Dagsverket nedlagt, og Rune Lyngen, daglig leder i Leva-Fro, tok kontakt med Jon Alstadvold. Om han kunne være interessert i å ha Tom på prøve?

Og slik ble det. Tom begynte i arbeidspraksis for Joker i oktober i fjor, og mandag 20. mars skrev han altså under arbeidsavtale om jobb i 100 prosent.

- For Mona og meg er Jon en engel!

Kollega Bjørnar Haugan kom også inn fra Leva-Fro.

- Men han kom sjøl og spurte, forteller Jon, og legger til at nå blir begge med til

Stjørdal.

For 31. mars er det slutt på Frosta, da går flyttelasset til Stjørdal. Lageret i Småland skal tømmes, og både de tre som vasker på Frostasenteret og Kiwi og de tre karene som driver med salg, blir med på lasset. De som vasker vil fortsette som før, men dersom de er interessert i mer arbeid, er det muligheter på Stjørdal. Selgerne har hver sin bil og vil fortsette som før, bortsett fra at bilene skal fylles opp på Stjørdal i stedet for Frosta.

Det lengste de kjører nordover er til Mo i Rana, men de leverer utstyr enda mye lengre nord, forteller Jon. En vanlig arbeidsdag for selgerne er 50 mil med kjøring og besøk hos 10-15 kunder. Før kjørte han mer, da kunne det bli over 80 000 km i året, forteller Jon.

## Tom overtar ruta til Jon

Når bedriften nå er kjøpt opp av VRM på Stjørdal, blir Jon Alstadvold selger på lik linje med de andre. Tom Henriksen vil overta den gamle salgsruta til Jon, der Fosen er det største kundeområdet. Hvis det er snakk om service er det Bjørnar Haugan som rykker ut.

Tom er så fornøyd som det går an å bli, men selvsagt er det fortsatt mye å sette seg inn i.

- Jeg lærer hele tida, det er 4000 deler å holde styr på.

Jon må bare erkjenne at etter at de to karene kom, har han blitt mindre kjent på lageret. Det hender nemlig at de finner nye, smarte steder å plassere ting på. Men når de kommer i orden på Stjørdal blir det lagerstyring via data. Det blir mer effektivt, med bedre kontroll.

Når Tom overtar hans gamle rute, skal Jon begynne å selge maskiner og klær. Det betyr at han ikke skal ha noen fast rute, men vil måtte drar rundt i hele området.

- Når man har en fast rute, er man innom de samme kundene omtrent hver 14. dag, noen trenger besøk oftere, andre sjeldnere. Mange av kundene har faktisk vært med oss siden oppstarten av Joker her i Småland for 24 år siden, avslutter Jon. - Og det ingen grunn til at de ikke skal fortsette med det.

Nå blir det en ny start for alle, men aller mest for Tom Henriksen, for ham er det starten på et nytt liv.

Janne Hopmo

40 40 07 99 / frostingen@frostingen.no